

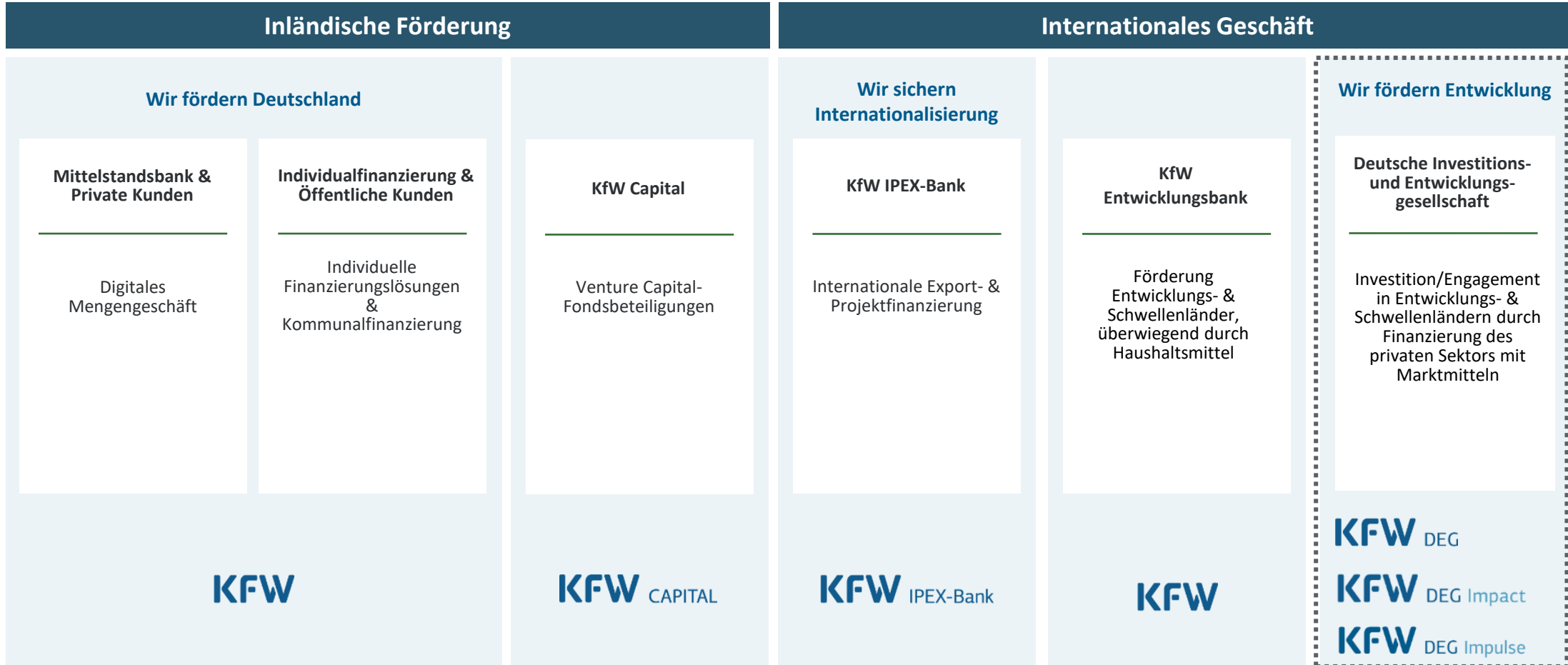


## Fachvortrag Fondsinvestments Emerging Asia

DEG / DEG Impact  
März 2025

Teil einer starken Bankengruppe

## Die DEG Gruppe – ein Tochterunternehmen der KfW



\*DEG: Finanzierung des privaten Sektors mit Marktmitteln / KfW Entwicklungsbank: überwiegend Haushaltsmittel

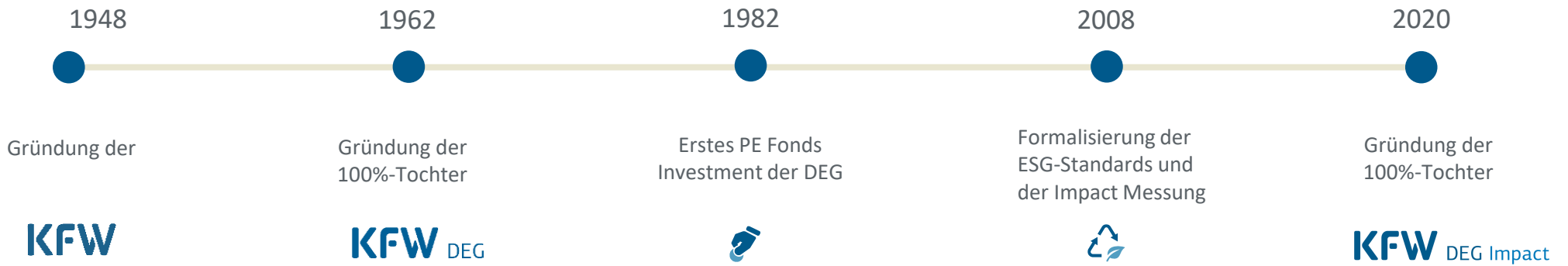
WER IST DIE DEG IMPACT:

Wir ermöglichen **institutionellen Investoren** den Zugang zu **renditestarken und nachhaltigen** Investitionsmöglichkeiten **in Emerging Markets**.

Mit DEG Impact wird erstmalig der Zugang für institutionelle Investoren zu eigenen Märkten ermöglicht

## Der Weg zur DEG Impact

Nachhaltige Investments seit 1962



Gründungsjahr  
2020

Investment Professionals  
17

Sitz  
Köln

Anteilhaber  
DEG (Deutsche Entwicklungs- und Investitionsgesellschaft)

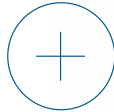
Als Teil der KfW-Gruppe sind wir gemeinsam mit der DEG der erfahrenste deutsche Akteur in Emerging Markets

# DEG Impact – Ihr Partner für Alternative Investments in Emerging Markets



### Asset Volumina

DEG Impact: >800 Mio. EUR<sup>1</sup>  
DEG: >12,0 Mrd. EUR<sup>1</sup>



### Know-How

Kombiniert eine über 60-jährige Emerging Markets- & Nachhaltigkeits-Expertise der Gruppe mit fundiertem Wissen im Bereich Alternative Investments



### Vor-Ort-Netzwerk

>80 Büros weltweit  
Erprobtes und belastbares Netzwerk zu Unternehmen und vertrauenswürdigen Partnern



### Autonomie

DEG Impact als unabhängiger Investmentberater im Auftrag institutioneller Investoren



### Impact Ausschnitt<sup>2</sup>

+22% Job Wachstum |  
46 % Frauenanteil



### Support

Value add durch Support Services für GPs / Portfoliounternehmen zur Erzielung von Nachhaltigkeits- und kommerziellen Zielen (ESG, Klima, Commercial Advisory)



### Partner



Die Kombination aus Marktzugang in Emerging Markets und Expertise im Bereich Alternative Investments als Multiplikator für nachhaltige Investitionen mit attraktiven Renditen.

<sup>1</sup> DEG: Own Balance Sheet per 31.12.24 | DEG Impact: Assets under Advisory per 30.09.2024

<sup>2</sup> Die bisherige Performance lässt keine verlässlichen Rückschlüsse auf zukünftige Renditen zu. Stand: 31.12.2023, nur Africa Grow Mandat

Die Assetklasse ist zur Erschließung vielseitiger Investment Cases und zur Diversifizierung eines Portfolios unerlässlich

## Warum gehören Emerging Markets Alternatives in jedes institutionelles Portfolio?



### Diversifikation

Emerging Markets bieten wertvolle Diversifikationspotentiale im Vergleich zu den entwickelten Märkten.<sup>1</sup> Auch währungsseitig weisen Schwellenländer eine wesentlich geringere Korrelation untereinander auf als Industrieländer.<sup>2</sup>



### Zugang zu den Märkten der Zukunft

Emerging Markets werden eine zentrale Rolle im Hinblick auf die globale Wirtschaftsleistung einnehmen – in 2035 wird mit einem Beitrag von 65% zum weltweiten Wirtschaftswachstum gerechnet. Das wesentliche Wachstum wird vor allem auf asiatisch-pazifische Wirtschaftsräume wie China, Indien, Vietnam und die Philippinen entfallen.<sup>3</sup>



### Impact

Der größte Anteil des weltweiten CO<sub>2</sub>-Emissions-Anstiegs der vergangenen 10 Jahre ist auf die Emerging Markets zurückzuführen.<sup>4</sup> Diese Märkte sind für eine globale Energiewende und die Anstrengungen für ein integratives Wachstum ausschlaggebend - Investoren spielen beim Funding eine bedeutende Rolle.<sup>5</sup>



### Renditepotential

Midcap Growth als strategische Allokation ermöglicht Zugang zu Unternehmen mit erheblichem Wachstumsbedarf und entsprechend hohem Renditepotential.

Quellen:

<sup>1</sup>UBP: „Impact Investing: looking for diversification in emerging markets“, June 2024

<sup>2</sup>Symbiotics Asset Management: „Misperception of risk in Emerging Markets“, October 2024

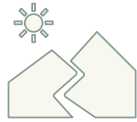
<sup>3</sup>S&P Global: „Emerging Markets: A Decisive Trade“, October 2024

<sup>4</sup>World Economic Forum: „3 actions to accelerate emerging market climate transition“, June 2022

<sup>5</sup>Goldman Sachs: „Globaler Impact der Schwellenländer treibt nachhaltiges Wachstum voran“, Juli 2024

Der richtige langfristige Partner ist für das Handling EM-spezifische Herausforderungen von besonderer Bedeutung!

## Emerging Markets: Generelle Herausforderungen & Lösungsmöglichkeiten



### Herausforderungen

- Politische & religiöse Spannungen
- Klimawandel
- Mangel an Fachkräften
- Corporate Governance
- Informationsasymmetrie & hochfragmentierte Märkte
- Managerauswahl
- Höhe Bewertungsniveaus in bestimmten öffentlichen Märkten
- Erhöhte Volatilität



### Lösungen

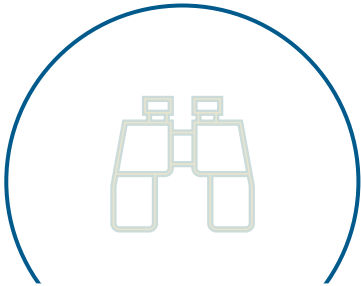
- lokales Netzwerk für ein umfassendes Verständnis der Situation vor Ort
- Politisches Bewusstsein als KfW Grp.
- Technical Assistance für GPs & Target companies (ESG System, Commercial advisory)
- Governance Framework
- Jahrzehntelange Erfahrung in EM
- Starke Beziehungen zu etablierten GPs
- Fokus auf PE Mid-Market Growth Manager: Niedrigere Einstiegsbewertungen kombiniert mit attraktiven Exit-Möglichkeiten
- Blended Finance zur Optimierung des Risiko-Profiles



**KfW**  
DEG Impact

Unternehmerischer Erfolg und Nachhaltigkeit im Einklang!

## Unsere Investment DNA als DEG Impact



### Fokus

- Nachhaltiger & verifizierter Investitionsansatz (DERa)<sup>1</sup>
- Emerging Markets
- GPs: Etabliert & bestehende Beziehung
- Lösungen: SMAs | FoF | Blended Finance
- Assetklassen:
  - Private Equity (Midmarket / Growth > USD 150m)
  - Venture Capital
  - Mezzanine & Private Debt



### Sektoren

- Finance + Fintech
- Healthcare + Pharmaceutical
- Education
- FMCG
- Climatech + Energy
- Agribusiness + Agritech
- Software/Digitalisierung
- Industrials/Manufacturing
- Consumer



### ESG / Risk Management

- Minimierung von Reputationsrisiken durch langjährige Erfahrung, Partnerschaften und lokale Netzwerke
- Vertragsgestaltung, Mitsprache- und Kontrollrechte
- Downside Protection in ausgewählten Produkten
- Umfangreiche Umwelt- und Sozialanalyse und -standards für jedes Investment, vor-Ort Prüfungen durch ESG-Experten / spezialisierte Consultants
- Diversifikation über GPs, Vintages, Regionen, Strategien, Sektoren



### Jüngste Fonds-Transaktionen<sup>2</sup>

- Ascent IV | Indien | Tech | Zielvolumen: USD 250m
- Creador IV | SEA | Agnostic | Zielvolumen: USD 800m
- Amicus II | Indien | Financial Sector, Manufacturing, Consumer | Zielvolumen: USD 220m
- Alterra Africa Accelerator Fund LP | Pan-Africa | Agnostic | Zielvolumen: USD 400m

<sup>1</sup>Details zur Methodik finden Sie im Anhang

<sup>2</sup>Inkl. DEG

DEG Impact

# Wachstumsregion Emerging Asia<sup>1</sup>

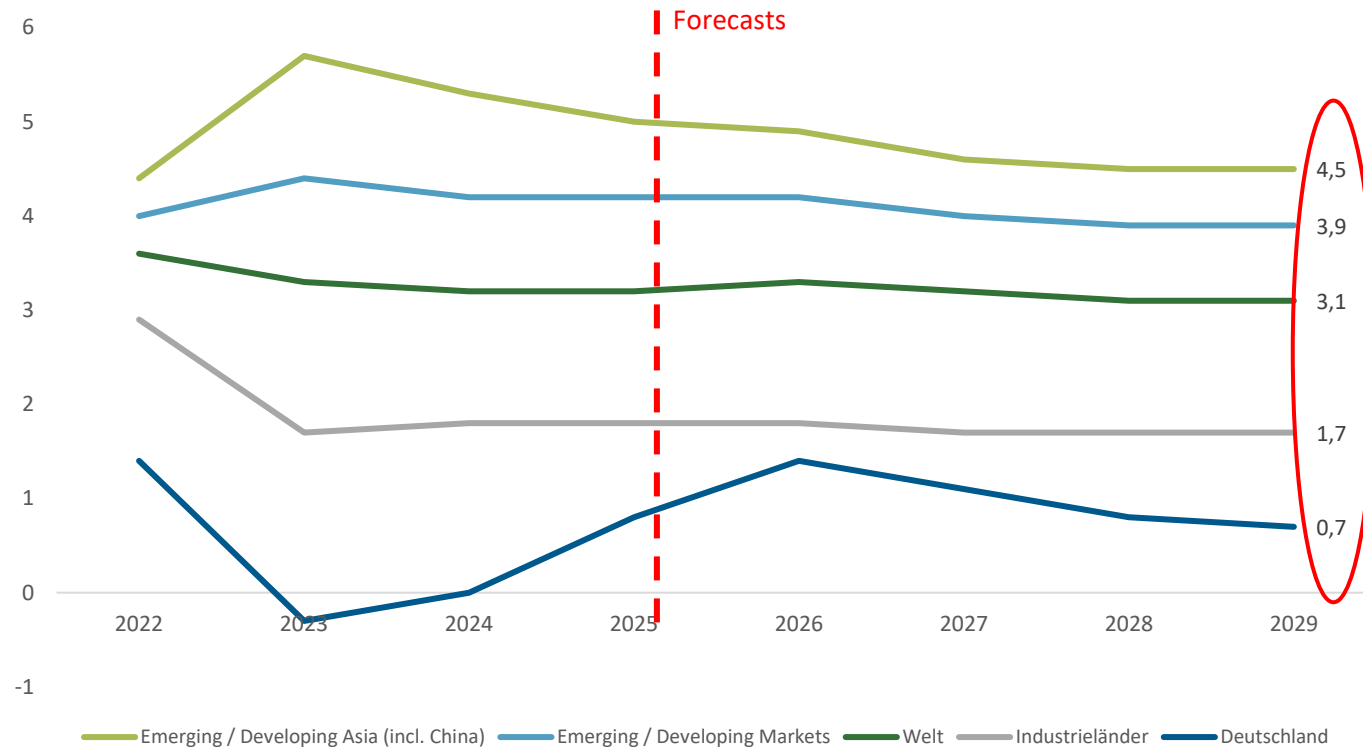


<sup>1</sup>Betrachtete Regionen: East Asia & South East Asia excl. Japan, Singapore, South Korea – im Folgenden: EA

Wachstumsraten und Schlüsselindikatoren verdeutlichen das Potenzial von Emerging Asia

# Makroökonomischer Snapshot<sup>1</sup>

BIP-Wachstumsraten 2022 - 2029



Macro KPIs - Jahresdurchschnitte (2025-2029)

	Emerging/Developing Asia	Industrieländer
Reales BIP-Wachstum p.a.	<b>4,7 %</b>	1,7 %
Inflationsrate p.a.	<b>2,8 %</b>	2,0 %
Staatsverschuldung zum GDP	<b>90 %</b>	113 %
Bevölkerungswachstum p.a.	<b>0,5 %</b>	0,3 %

Aufgrund des prognostizierten Wachstums besteht eine erhebliche Bedeutung der asiatischen Entwicklungsländer für das globale Wirtschaftswachstum enorm. Damit ist auch die Berücksichtigung und Implementierung führender Umwelt-, Klima-, Sozial- und Governancestandards beim Unternehmenswachstum essentiell. Mit normativen Vertragsbestandteilen, Schulungs- und Serviceangeboten leistet die DEG-Impact in Kooperation mit der DEG unternehmensspezifische, zielgerichtete Unterstützung.

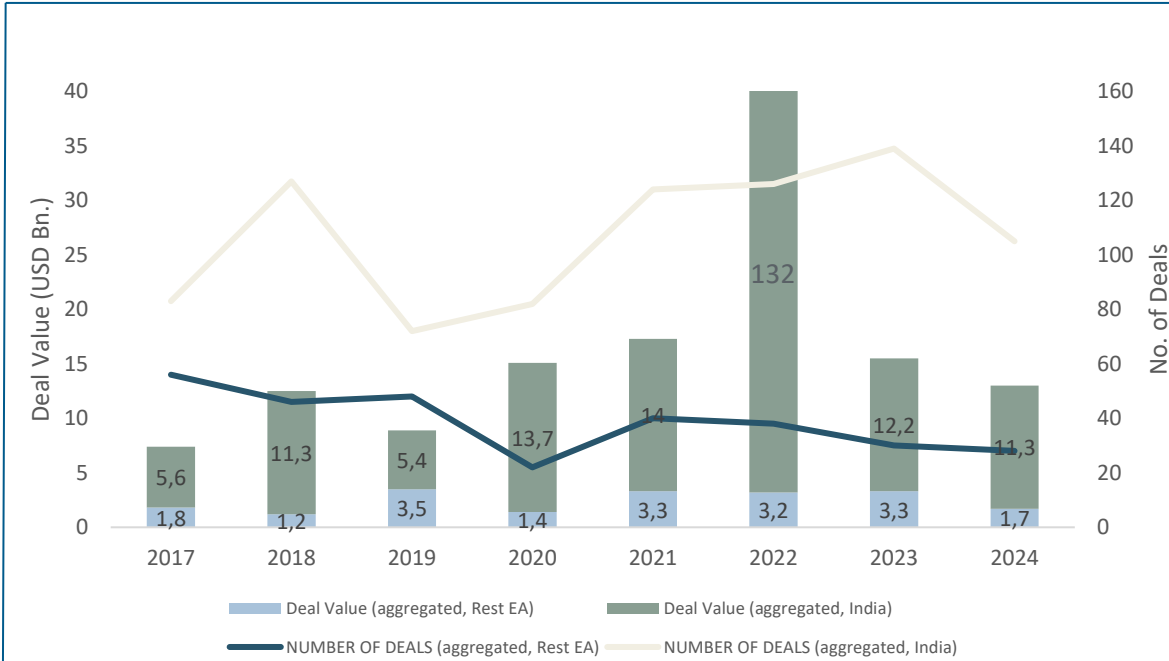
Quellen:

<sup>1</sup>MF DATAMAPPER 2025

Zunehmendes Gewicht von Indien in den süd-/ostasiatischen Investitionsmärkten - Healthcare Sektor von besonderer Bedeutung

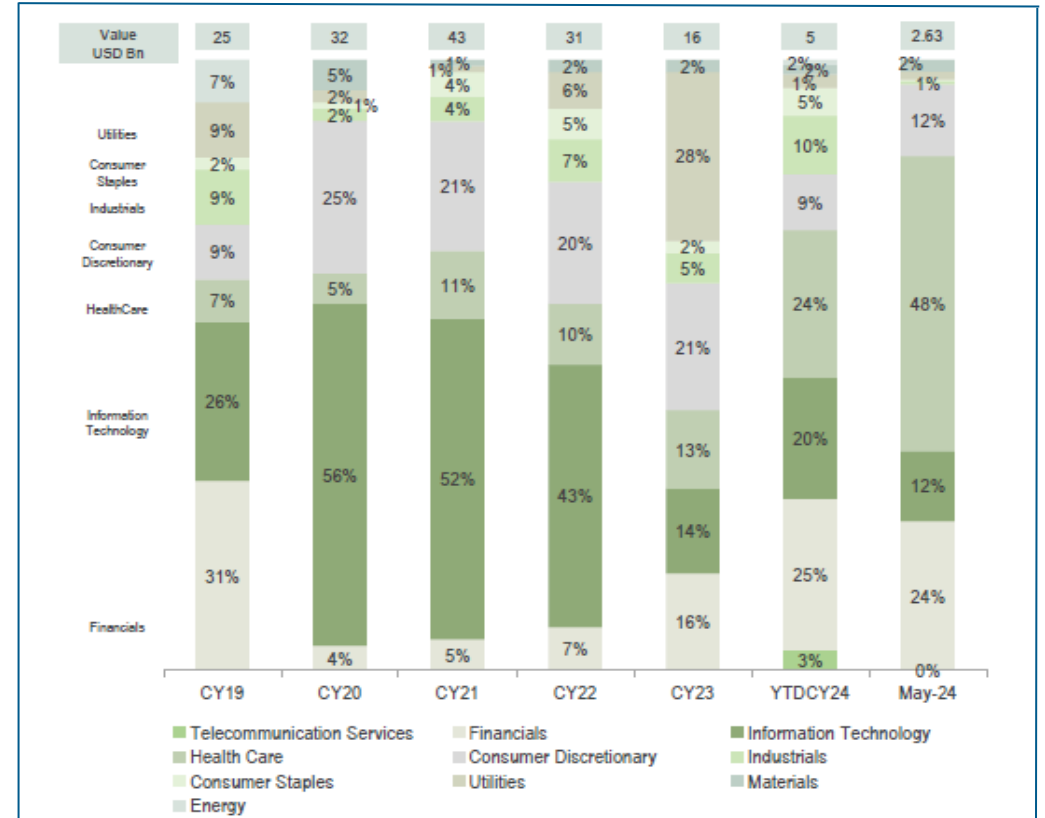
# Private Equity in Emerging Asia: Investments

Investments Emerging Asia 2017 -2024<sup>1</sup>



- Nach Erreichung des Peaks in 2022 ist das Investmentvolumen in den vergangenen beiden Jahren rückläufig, liegt weiterhin oberhalb des Pre-Covid-Niveaus.
- Indien macht innerhalb der Region den größten Teil der Investmentaktivitäten aus. Dies spiegelt sich auch im zunehmenden Investoren-seitigen Interesse wider – so gilt Indien gem. des Global LP Surveys von Preqin innerhalb der Emerging Markets bei Investoren als das Land mit den größten Investment Gelegenheiten.<sup>2</sup>

Annual PE/VC Investments in Indien (Sektor, Value)<sup>3</sup>



- Financial Sector, Healthcare, Digitalisierung und Consumer sind nachhaltige Investitionstrends.
- Healthcare als besonderer Zielmarkt: Provider (bspw. Krankenhäuser) & Biopharma machten bisher den Großteil der Investments aus. Es wird erwartet, dass die Gesundheitsausgaben weiterhin steigen und in 2028 USD 320 Mrd. erreichen werden.<sup>4</sup> Der inländische Pharmamarkt alleine wird sich laut Erwartungen zwischen 2023 und 2030 auf USD 67 Mrd. im Mittel verdoppeln.<sup>5</sup>

Quellen: <sup>1</sup>Preqin; Investment Types: Buyout, Merger / Add-on, Growth; EA excl. China

<sup>2</sup>Bain & Company, Asia-Pacific Private Equity Report 2024

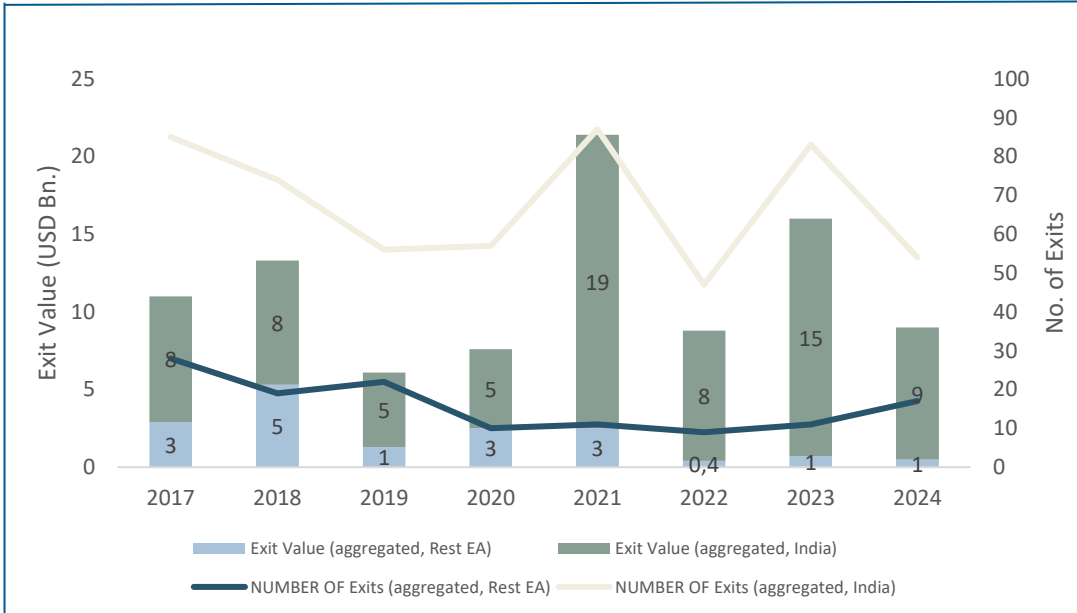
<sup>3</sup>VCC Edge, Equirius analysis May 2024

<sup>4</sup>Bain & Company: Global Healthcare Private Equity Report 2025,

<sup>5</sup>BCG, OPPI (Press Search (ET), BMI Fitch Report, AIOCD, BCG Analysis), „Winning in Indian Healthcare“, 2024

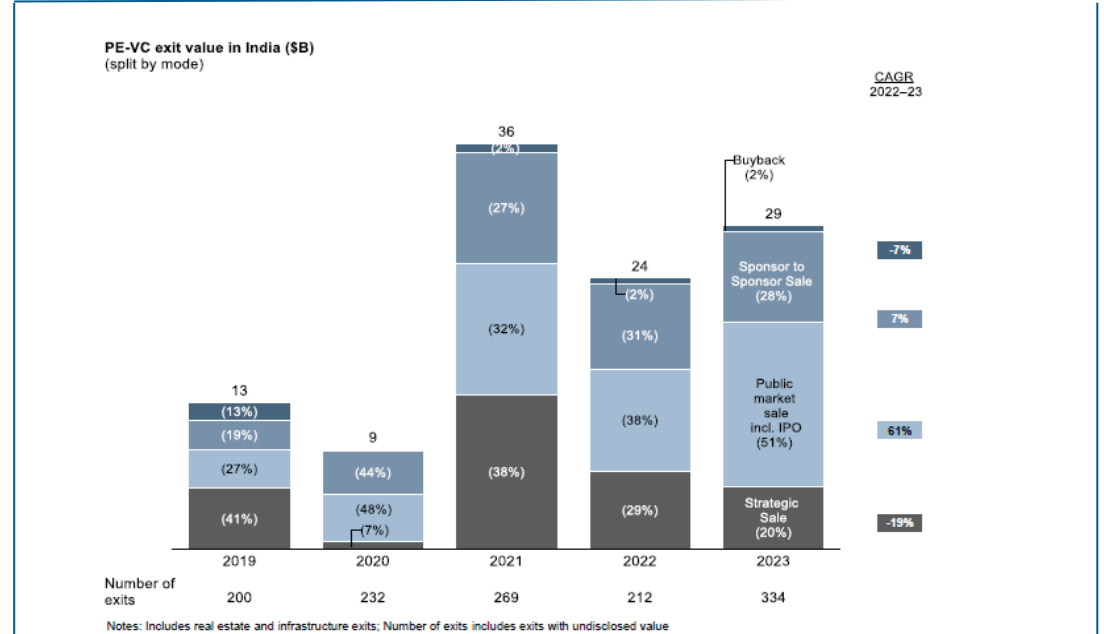
# Private Equity in Emerging Asia: Exits

Exits Emerging Asia 2017 -2024<sup>1</sup>



- Nach relativ starken Exit-Jahren in 2021 & 2023 war das Dealvolumen zuletzt rückläufig, wobei die gezeigten Investitionsvolumina der vergangenen beiden Jahre relativ gut kompensiert werden konnten. Indische Exit-Volumina sind im Vergleich zu den restlichen Emerging Asia Märkten zwischen 2017 und 2024 stark gestiegen. In Indien wird auch weiterhin eine gute Entwicklung bzgl. der Exit-Märkte erwartet, u. a. aufgrund von IPO & FDI Reformen und entsprechender M&A Aktivitäten.<sup>3</sup>
- Gemessen an der Deal-Anzahl verzeichnen die weiteren asiatischen Emerging Märkte seit 2022 einen Aufwärtstrend - IPOs & Tradesales machen im Mittel bereits > 50% aller Exit-Märkte aus.<sup>1</sup> Erwartete sinkende Fed-Rates könnten für ein weiterhin verbessertes Sentiment sorgen und die IPO Märkte weiter beflügeln.<sup>4</sup>

Exits Indien PE/VC 2019 -2023<sup>2</sup>



- Anteilsmäßiger und volumenbezogener Anstieg der IPOs. In 2023 lag der indische Aktienmarkt weltweit auf dem ersten Platz hinsichtlich der Anzahl an IPOs.<sup>5</sup>
- Anzahl der Buybacks ist insgesamt relativ gering - Indikation für relativ hohen Liquiditätsgrad im indischen PE-Markt.
- Secondaries und Sponsor-zu-Sponsor Sales weitgehend stabil.

Quellen:  
<sup>1</sup>Preqin; Exit-Types: IPO, Private Placement, Secondary Buyout, Tradesale; SEA excl. China; eigene Berechnungen  
<sup>2</sup>Global Private Capital Association: Mid-Year 2024 Global Private Capital Industry Data & Analysis;  
 Bain & Company Asia-Pacific Private Equity Report 2024, Bain & Company Private Equity Report India 2024

<sup>3</sup>Morgan Stanley Investment Management, "Why Investment in Asian Private Equity? India as a potential breakout PE/VC market, September 2024"  
<sup>4</sup>EY, "Press Release: Southeast Asia saw steady private equity (PE) deal activity in Q3 2024"  
<sup>5</sup>EY, "Press Release: Indian stock exchanges rank first in the world in terms of number of IPOs in 2023, February 2024 "

Indien bietet als bevölkerungsreichstes Land der Welt und Wachstumschampion große Chancen für Investoren

## Wachstumstreiber und Herausforderungen am Beispiel Indien



### Demographische Entwicklung

- Demographische Dividende (>1,4 Mrd Einwohner, Durchschnittsalter 28 Jahre)
- Wachsende Mittelschicht und steigender Bildungsgrad
- Urbanisierung der jungen Bevölkerung
- Digitale Infrastruktur und Verbreitung von Smartphones
- Binnenmarkt für (Konsum-) Güter eröffnet lokale Chancen und Entkopplung vom Weltmarkt



### Makroökonomische Chancen

- Wachstumstarke Volkswirtschaft mit 6,2% p.a. bis 2030 (Deutschland: 0,8% p.a.)
- Nachhaltige Investitionen in Infrastruktur
- Zunehmende Produktivität der Arbeitskräfte (BIP pro Kopf wächst mit 5,3% p.a. bis 2028)
- De-Risking in China begünstigt FDI in Indien ("China + 1")
- Produktionskostenvorteile im Export



### Finanz- und Wirtschaftspolitik

- Reformbestrebungen
- "Make in India" fördert die inländische Produktion
- Nachhaltige Zinspolitik
- Einbindung indischer Bonds in globale Indizes
- Bilaterale Handelsabkommen
- Kurz- bis mittelfristig deutlich zunehmendes Gewicht im MSCI EM Index



### Spezifische Herausforderungen

- Corporate Governance und Partnerselektion
- Bewertungsdisziplin und Kapitalallokation
- Exitdisziplin
- Fundraising
- Untergewichtung lokaler Teams
- Umwelt-/Klima- und Sozialrisiken

Indiens führender Fonds für Verbesserung Lebensstandards und Konsumgüter

## Deep Dive I: Lighthouse<sup>1,2</sup>

	Fonds II TVPI: 2,0x	Fonds III TVPI: 2,1x	Fonds IV TVPI: 1,1x
Fonds Typ	SME-Fonds	Mid-Cap Fonds	Mid-Cap Fonds
Geograph. Fokus	Indien	Indien	Indien
Vintage Jahr	2014	2018	2022
Fonds Währung	USD	USD	USD
Fonds Volumen	USD 110m	USD 228m	USD 440m
DEG commitment	n/a	USD 11.5m	USD 16m
Fundraising Status	Closed	Closed	Closed
Zielsektoren	Konsumgüter, Gesundheitswesen, Fertigung		
Ticketgröße	USD 5-15m	10 – 25m	20 – 50m



### Beispiel Investments:

<b>Personal Care</b>	Hierbei handelt es sich um einen indischen Einzelhändler für personal care, Wellness und Mode, der über 2.000 Marken und 200.000 Produkte auf seinen Online-Plattformen und in mehr als 100 Geschäften anbietet. Es ist das erste indische Unicorn, das im Jahr 2020 von einer Frau geführt wurde.	TVPI* <b>17,1x</b>
<b>Retail</b>	Das Portfoliounternehmen ist eine der größten indischen FMCG-Marken, die über 300 Produkte herstellt und sich auf ethnische Snacks und Süßigkeiten spezialisiert hat. Das Unternehmen baut aktuell seine internationale Präsenz weiter aus und exportiert derzeit in 21 Länder.	TVPI* <b>6,0x</b>
<b>Consumer Staples</b>	Dieses indische Unternehmen fokussiert auch auf Matratzen und Schlafprodukte mit mehr als 50 Jahren Erfahrung. Es umfasst eine Produktpalette von Matratzen, Kissen und Zubehör und verfügt über ein Vertriebsnetz von mehr als 5.000 Einzelhändlern, über 500 exklusiven Markengeschäften und eine starke Online-Präsenz in ganz Indien.	TVPI* <b>3,2x</b>

<sup>1</sup>Daten per 31.12.2024

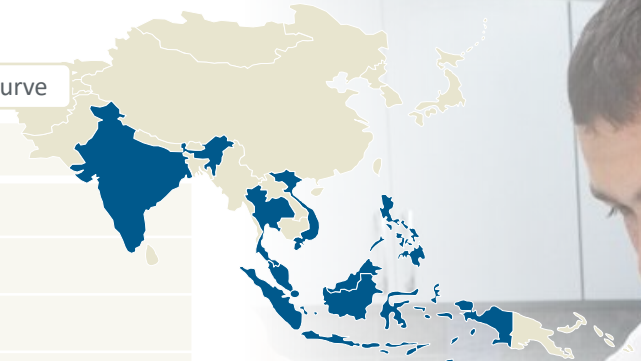
<sup>2</sup>Die bisherige Performance lässt keine verlässlichen Rückschlüsse auf zukünftige Renditen zu.

\*Realized investments

Süd-ost Asiatischer Fonds mit Fokus auf Gesundheitswesen

## Deep Dive II: Quadria<sup>1,2</sup>

	Fonds I <span>TVPI: 1,7x</span>	Fonds II <span>TVPI: 1,4x</span>	Fonds III <span>Still in J-Curve</span>
Fonds Typ	Mid-Cap Fonds	Mid-Cap Fonds	Larger Mid-Cap Fonds
Geograph. Fokus	Süd-Ost Asien	Süd-Ost Asien	Süd-Ost Asien
Vintage Jahr	2013	2019	2023
Fonds Währung	USD	USD	USD
Fonds Volumen	USD 300m	USD 594m	USD 800m
DEG commitment	USD 25m	USD 30m	USD 50m
Fundraising Status	Closed	Closed	Raising (USD 653m raised)
Zielsektoren	Gesundheitswesen: Gesundheitsversorgung, Life-Sciences, Medizintechnik und damit verbundene Gesundheitsdienstleistungen		
Ticketgröße	USD 10-40m	USD 30 -50m	USD 35 - 80m



### Beispiel Investments:

<b>Healthcare</b>	Hierbei handelt es sich um die größte Krankenhauskette im Osten Indiens welche über 1.000 Betten in 7 Krankenhäusern betreibt. Sie bietet 13 Fachrichtungen an und führt hochwertige Eingriffe durch, darunter Operationen am offenen Herzen, Knie- und Hüftprothesen, Transplantationen und kardiologische Leistungen	TVPI* <b>1,5x</b>
<b>Healthcare / Pharma</b>	Das Portfoliounternehmen ist eines der größten integrierten pharmazeutischen Unternehmen Indonesiens und führend in den Bereichen OTC- und Gesundheitsvertrieb und verfügt über ein breites Vertriebsnetz, das über 70 Krankenhäuser und Apotheken in Indonesien abdeckt.	TVPI* <b>2,6x</b>
<b>Hospital Services</b>	Das Unternehmen wurde 1985 gegründet und hat sich zu einem Netz von 44 Krankenhäusern mit mehr als 6.000 Betten entwickelt, einem der größten in Indonesien. Es ermöglicht Indonesiern Zugang zu bezahlbarer, qualitativ hochwertiger Gesundheitsversorgung, indem es Patienten im Rahmen des staatlichen Programms zur allgemeinen Gesundheitsversorgung („BPJS“) versorgt.	TVPI** <b>1,7x</b>

<sup>1</sup>Daten per 31.12.2024

<sup>2</sup>Die bisherige Performance lässt keine verlässlichen Rückschlüsse auf zukünftige Renditen zu.

\*Aktueller TVPI aus dem Fund I Quartalsreporting vom 30.09.2024;

\*\*Aktueller TVPI aus dem Fund II Quartalsreporting vom 30.09.2024.

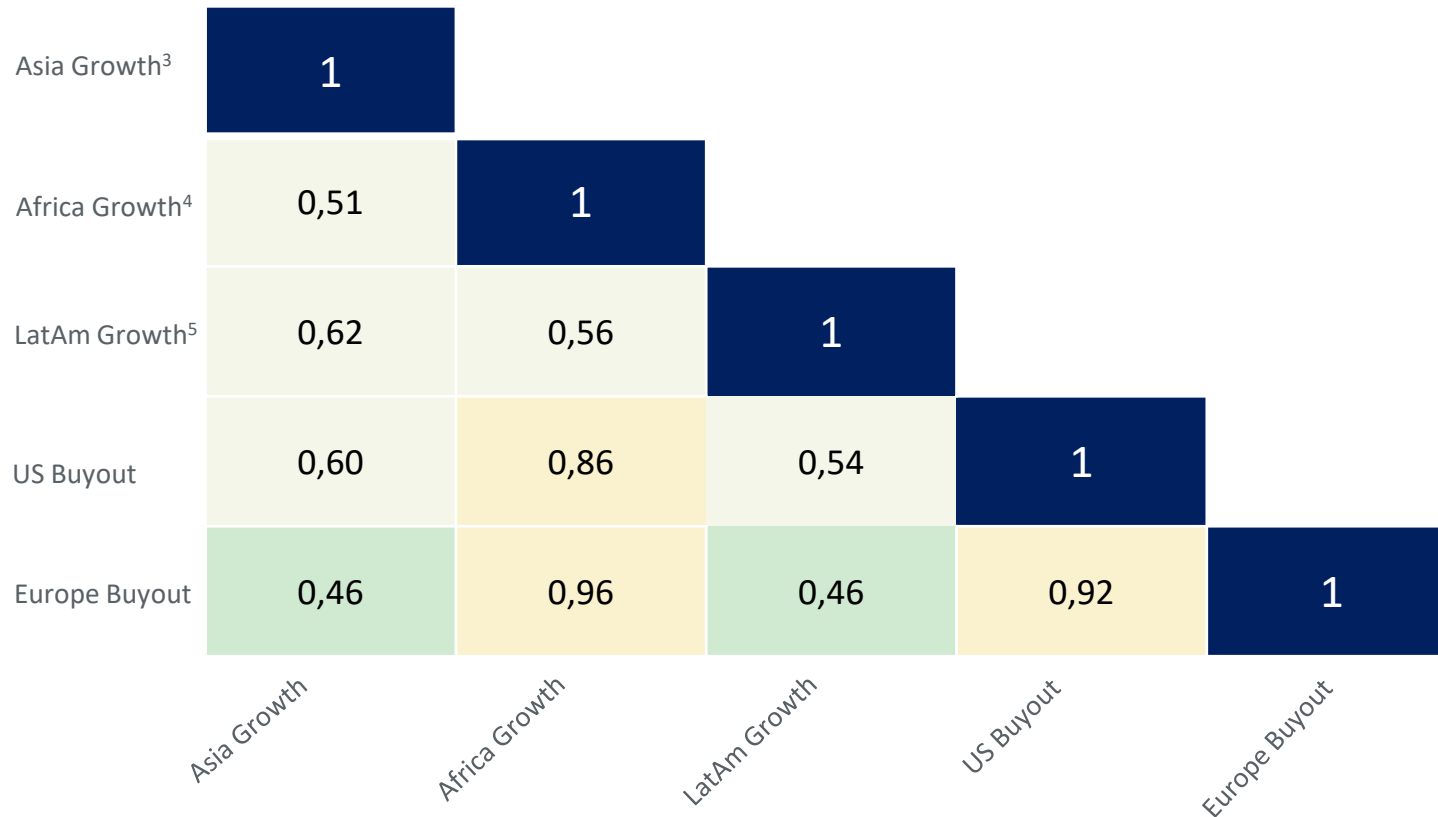
Für eine Partizipation an den Emerging Asia Märkten bietet sich vor allem ein breit diversifizierter Dachfonds unter Beimischung weiterer EM Märkte an

## Zugang zu Alternativen Investments in Emerging Asia



Vor allem global ausgerichtete Lösungen können wertvolle Diversifikationspotenziale haben<sup>1</sup>

IRR Korrelations-Matrix 2019 - 2024<sup>2,3</sup>



Der Global Growth Guarantee Fund setzt einen thematischen Schwerpunkt auf nachhaltige Investitionen in Emerging Asia (c. 2/3) unter Berücksichtigung einer gezielten Beimischung von Africa- & LatAm-Exposure (c. 1/3)

<sup>1</sup>Diversifikation bietet keinen Schutz vor Kapitalverlusten und garantiert keine Erträge.

<sup>2</sup> Die bisherige Performance lässt keine verlässlichen Rückschlüsse auf zukünftige Renditen zu.  
 Quelle: DEG Impact; Eigene Berechnung  
<sup>3</sup>Kriterien DEG Impact Daten: Vintages 2019 - 2024 | Median quarterly IRRs Q2 2019 - Q2 2024 | 26 Fonds  
<sup>4</sup>Fokus: South East Asia  
<sup>5</sup>Fokus: Sub-saharan region  
<sup>6</sup>Fokus: Middle & South America

## Kurzprofil Global Growth Guarantee Fund (3xG Fund)

# Disclaimer

Diese Präsentation ist ausschließlich gerichtet an “Professionelle Kunden” im Sinne von Anhang II der Richtlinie 2014/36/EU über Märkte für Finanzinstrumente sowie zur Änderung der Richtlinien 2002/92/EG und 2011/61/EU (MiFID II). Weder darf diese Präsentation sonstigen Personen (einschließlich semiprofessionellen Anlegern oder Privatanlegern) zugänglich gemacht werden, noch wird eine Beteiligung anderer Investoren als professionellen Kunden am Fonds möglich sein.

Der in dieser Präsentation beschriebene Fonds mit dem vorläufigen Namen Global Growth Guarantee Fund (der „Fonds“) befindet sich noch in der Pre-Marketing Phase.

Der Fonds oder Anteile an diesem bestehen noch nicht. Die Zeichnung von Fondsanteilen ist dementsprechend noch nicht möglich und es steht nicht fest, ob und wann dies der Fall sein wird. Potenzielle Investoren werden erst zu einem späteren Zeitpunkt Vertragsunterlagen und andere finale Dokumente zu dem Fonds erhalten; diese werden dann allein maßgeblich sein.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen sind vertraulich und dürfen ohne die Zustimmung von DEG Impact weder direkt noch indirekt offengelegt, verbreitet oder an Dritte weitergegeben werden.

Diese Präsentation stellt weder ein Verkaufsangebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Kauf- oder Zeichnungsangebots oder eine Beratung zur Durchführung von Investitionen dar.

Die Präsentation wurde ausschließlich zu Informationszwecken erstellt. Die hierin enthaltenen Informationen können jederzeit geändert werden.

Die hier präsentierten Zahlen stellen die Vergangenheit dar. Aufgrund verschiedener Risiken und Unwägbarkeiten können diese Zahlen nicht in die Zukunft extrapoliert oder prognostiziert werden. Es kann (trotz der hierin beschriebenen Garantie) auch zu einem finanziellen Verlust kommen.

This presentation is directed only to “Professional Investors” as defined in Annex II to Directive 2014/36/EU of the Market in Financial Instruments Directive (MiFID 2). This presentation may not be provided to other persons (including semiprofessional and retail investors), and no other investors than professional investors may become investors of the Fund.

The fund described in this presentation with the preliminary name Global Growth Guarantee Fund (the “Fund”) is still in its pre-marketing phase.

The Fund or interests in the Fund do not exist, yet. The subscription of interests in the Fund is therefore not possible, yet, and it is uncertain whether and when this will be the case.

Potential investors will only receive contractual documents and other final documents regarding the Fund at a later date; such documents alone will be binding.

The information in this presentation is confidential and shall not be directly or indirectly disclosed, distributed or shared with/to anyone without DEG Impact's consent.

This presentation is not an offer to sell nor a solicitation of an offer to buy or subscribe nor an advice to carry out investments.

The presentation has been prepared for informational purposes only. Information contained herein remains subject to changes at any time.

Figures presented herein represent the past. Due to various risks and uncertainties these figures cannot be extrapolated or forecasted to the future. The investment (despite of the guarantee described herein) may also lead to a financial loss.



## GLOBAL GROWTH GUARANTEE FUND (3xG)

## Zugang zu attraktiven nachhaltigen Investitionen in Emerging Markets

**ECKDATEN**

EUR 300m  
Zielvolumen  
EUR 15% Ziel-net-  
IRR<sup>1,2</sup>

**REGIONEN**

Asien  
Afrika  
Lateinamerika

**NACHHALTIGKEIT**

Mit dem bewährten  
Impact-Ansatz der  
DEG

**ASSETKLASSEN**

Private Equity  
Venture Capital  
Mezzanine Funds

**SICHERHEIT**

EU-Garantie inkludiert

<sup>1</sup>Die dargestellten Szenarien sind eine Schätzung der zukünftigen Performance auf Basis vergangener Entwicklungen dieser Investments und/oder der aktuellen Marktbedingungen und stellen keine genaue Prognose dar. Die tatsächlichen Ergebnisse können variieren, abhängig von der Marktentwicklung und der Dauer der Investition. Die Investition kann zu einem finanziellen Verlust führen.

<sup>2</sup>Beispielhafte Berechnung; basierend auf internen Berechnungen der DEG.

Attraktive Renditen in Kombination mit einem reduzierten Risikoprofil für eine optimierte Impact-Strategie in Emerging Markets

## 3xG Fund – Das Wichtigste im Überblick

<p><b>ZIELVOLUMEN</b></p> <p>EUR 300m<sup>1</sup></p>	<p><b>REGIONALE ALLOKATION</b></p> <p>Asien (2/3) Afrika<sup>2</sup> and LatAm (1/3)</p>	<p><b>IMPACT</b></p> <p>Transparenz gemäß Art. 8 SFDR</p>
<p><b>ZIELRENDITE</b></p> <p>EUR 15% Ziel-net-IRR<sup>3,4</sup></p>	<p><b>SUB-ASSETKLASSEN</b></p> <p>Growth, Buyout &amp; Venture Capital Fonds</p>	<p><b>FIRST-LOSS GARANTIE</b></p> <p>Reduktion von Ausfall- &amp; Markttrisiken</p>



### Garantie der Europäischen Union von max. EUR 99m

- Explizite Reduzierung des potenziellen Ausfallrisikos
- Implizite Minderung der J-Curve-Phase / NAV-Volatilität



**DEG Commitment von bis zu EUR 50m<sup>5</sup>**

**DEG Investition in jeden Zielfonds**

<sup>1</sup>Für weitere Details zum Zeitplan des Fundraisings, konsultieren Sie bitte den Anhang.

<sup>2</sup>Fokus: Sub-Sahara Region

<sup>3</sup>Die dargestellten Szenarien sind eine Schätzung der zukünftigen Performance auf Basis vergangener Entwicklungen dieser Investments und/oder der aktuellen Marktbedingungen und stellen keine genaue Prognose dar. Die tatsächlichen Ergebnisse können variieren, abhängig von der Marktentwicklung und der Dauer der Investition. Die Investition kann zu einem finanziellen Verlust führen..

<sup>4</sup>Beispielhafte Berechnung; basierend auf internen Berechnungen der DEG.

<sup>5</sup>Mindestkapitalzusage von EUR 25m

Attraktives Risiko-Rendite-Profil, ergänzt durch einen Impact-Ansatz, bietet institutionellen Investoren eine einzigartige Gelegenheit

## Global Growth Guarantee Fund – Vorzüge für institutionelle Investoren auf einen Blick

<p><b>Renditen</b> ✓</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Attraktive Ziel-Rendite von EUR 15% net-IRR<sup>1</sup></li> <li>• Fokus auf Unternehmen mit erheblichem Wachstum, und entsprechend hohem Renditepotenzial</li> </ul>
<p><b>Risiko Profil</b> ✓</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Niedrige/moderate Korrelation zwischen verschiedenen EM Regionen &amp; zwischen Asien, LatAm und Anker-PE Strategien in DM</li> <li>• Effektiv: First-Loss-Garantie zur Absicherung von ca. 1/3 des Kapitals (bis zu EUR 99m); implizit: Minderung des J-Curve Effekts</li> </ul>
<p><b>Kosten</b> ✓</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Niedrige Management Kosten von 90 bps p.a.   Keine teure doppelte Carry-Struktur</li> <li>• Set-Up Kosten teilweise abgedeckt durch TA-Facility der EU</li> </ul>
<p><b>Portfolio</b> ✓</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Zugang zu DEG-Märkten &amp; gezielte Auswahl von Investitionen der Muttergesellschaft zur optimalen Portfoliozusammenstellung</li> <li>• Großteil der Pipeline bereits identifiziert → sorgt für mehr Transparenz im Vergleich zu typischen „Blindpool Investments“</li> </ul>
<p><b>Governance</b> ✓</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• DEG Impact fungiert als unabhängiger Investment Berater im Auftrag des Global Growth Guarantee Funds</li> <li>• Mittleres Wertpapierinstitut beaufsichtigt durch die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht („BaFin“)</li> </ul>
<p><b>Impact</b> ✓</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Bewährter nachhaltiger Investmentansatz mit klar definierten Impact-Zielen in Bezug auf die SDGs</li> <li>• Impact Messung mit proprietärem DERa Tool</li> </ul>






<sup>1</sup>Die dargestellten Szenarien sind eine Schätzung der zukünftigen Performance auf Basis vergangener Daten zur Wertentwicklung dieser Investition und/oder der aktuellen Marktbedingungen und stellen keine genaue Prognose dar. Ihr tatsächlicher Ertrag hängt von der Marktperformance und der Dauer der Investition/des Produkts ab. Die Investition kann auch zu einem finanziellen Verlust führen.  
<sup>2</sup>Beispielhafte Berechnung; basierend auf internen Berechnungen der DEG.

Annex

**Vielen Dank für Ihre  
Aufmerksamkeit!**



## Impact Messung: Development Effectiveness Rating

Kategorie		Indikatoren	DEG Business Support Services (BSS)
<b>Decent jobs</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• # Jobs</li> <li>• % Job growth</li> <li>• Indirect job potential</li> <li>• # Jobs for women</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ People management</li> <li>✓ Development of training programs</li> <li>✓ Certification support (e.g. OHSAS, SA 8000)</li> </ul>
<b>Local Income</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• <math>\Sigma</math> Local income</li> <li>• Annual growth of local income</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Energy efficiency check</li> <li>✓ Supply chain mgmt.</li> <li>✓ Optimize processes/ IT-Systems</li> </ul>
<b>Market &amp; Sector Development</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Local market development</li> <li>• New products, services for remote regions</li> <li>• Promoting innovation, digitalization</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Support product development</li> <li>✓ Support new market entry</li> </ul>
<b>Environmental Stewardship</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Implement Environmental and Social Management Systems in the portfolio in line with IFC Performance Standards</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Resource and energy efficient check</li> <li>✓ Implementation of Environmental and Social Management Systems</li> <li>✓ CO<sub>2</sub> reduction support</li> </ul>
<b>Community Benefits</b>		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pro-active community development by fund/ portfolio company</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Stakeholder engagement</li> <li>✓ Initiatives to support the local community</li> <li>✓ Corporate social responsibility programs</li> </ul>

Standorte in allen relevanten Märkten. Essentiell für den direkten Zugang zu Marktwissen, kulturellem Verständnis und Netzwerken.

## Unsere Standorte



DEG IMPACT

## Referenten



### Thomas Klein

Managing Director

- 20+ Jahre Erfahrung im Finanzsektor
- Private Equity Investor in Asien, Afrika und Europa

[Thomas.Klein@degimpact.de](mailto:Thomas.Klein@degimpact.de)



### Dr. Detlef Geldmacher

Vice President

- 25+ Jahre Erfahrung im Finanzsektor
- Verantwortlich für die Private Equity Investments der DEG in Indien

[Detlef.Geldmacher@deginvest.de](mailto:Detlef.Geldmacher@deginvest.de)

## Kontakt

### Moritz Baldsiefer, CAIA

Senior Manager Investor Relations

DEG Impact GmbH  
Kämmergasse 22  
50676 Köln

Fax +49 (0)221-4986-40914

Mobil +49 (0)173 3709457

[Moritz.Baldsiefer@degimpact.de](mailto:Moritz.Baldsiefer@degimpact.de)

### Stefanie Klenke

Senior Assistent

DEG Impact GmbH  
Kämmergasse 22  
50676 Köln

Tel. +49 (0)221-4986-4014

Fax +49 (0)221-4986-40914

Mobil +49 (0)162-2051691

[stefanie.klenke@degimpact.de](mailto:stefanie.klenke@degimpact.de)